



"TRANSFORMEMOS JUNTOS TUS SUEÑOS EN UN FUTURO BRILLANTE"

## JEQUIMA: Transformación Digital e IA

Impulsamos el crecimiento sostenible de organizaciones con y sin fines de lucro, pequeñas, medianas y grandes empresas a través de soluciones digitales integrales y tecnología de vanguardia. Nuestro enfoque único combina presencia digital inmediata con escalabilidad hacia inteligencia artificial, automatización y soluciones edge computing adaptadas a sus necesidades específicas.

Comenzamos con una presencia en línea rápida y efectiva —landing page profesional, integración de redes sociales y CRM— para luego evolucionar estratégicamente hacia portales completos, aplicaciones personalizadas, soluciones de IA/Machine Learning y hardware on-premise cuando su organización lo requiera.

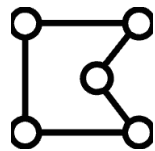
# Nuestras Líneas de Solución Digital e IA

Ofrecemos un ecosistema completo de servicios tecnológicos diseñados específicamente para organizaciones sin fines de lucro y PYMEs que buscan diferenciarse en el mercado. Nuestras soluciones están estructuradas en cinco pilares fundamentales que trabajan de manera integrada para maximizar el impacto de su transformación digital.



## Presencia Digital Inmediata

Establecimiento rápido de su identidad en línea a través de landing pages, integración con redes sociales y sistemas CRM básicos para una conexión efectiva con su audiencia.



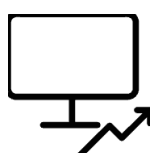
## Plataformas Web Avanzadas

Desarrollo de portales web completos y aplicaciones personalizadas que ofrecen funcionalidades específicas y una experiencia de usuario enriquecida para procesos complejos.



## Inteligencia Artificial y Machine Learning

Implementación de soluciones de IA y aprendizaje automático para análisis predictivo, personalización de servicios y optimización de la toma de decisiones.



## Automatización de Procesos

Optimización de operaciones mediante la automatización de tareas repetitivas y flujos de trabajo, aumentando la eficiencia y liberando recursos valiosos.



## Infraestructura y Edge Computing

Provisión y gestión de hardware on-premise y soluciones de edge computing, adaptadas para procesar datos cerca de la fuente y mejorar la latencia y seguridad.

Cada línea de solución ha sido desarrollada pensando en la realidad operativa y presupuestaria de organizaciones pequeñas, medianas y grandes, garantizando accesibilidad sin sacrificar calidad ni resultados medibles. Desde presencia web hasta inteligencia artificial aplicada, nuestro portafolio cubre todas las necesidades de modernización tecnológica.



# Web + CRM + Marketing Digital



## Landing Page Profesional

Página única con anclas estratégicas: Hero, Sobre Nosotros, Beneficios, Cómo Funciona, Testimonios, FAQ e Inscripción. Diseño responsivo optimizado para conversión.



## Formularios Inteligentes

Captura de datos con UTM tracking, consentimiento GDPR/CCPA y conexión directa a CRM (HubSpot, Zoho o GoHighLevel).



## Redes Sociales Optimizadas

Perfiles profesionales de Instagram y Facebook con píxeles de seguimiento, analítica avanzada y estrategia de contenido inicial.



## Seguridad Web

Diseño web seguro desde el origen, certificados SSL, protección contra vulnerabilidades y cumplimiento normativo garantizado.

Nuestra experiencia formalizada en diseño web y seguridad garantiza que su presencia digital no solo será atractiva, sino también robusta y protegida contra amenazas cibernéticas desde el primer día.





# IA & Machine Learning Aplicado al Negocio

## Industria 4.0 y Optimización Operativa

- Mantenimiento predictivo de equipos y activos
- Inventarios inteligentes con forecasting avanzado
- Visión computacional para control de calidad
- Conteos automáticos y detección de anomalías
- Data lakes y gobierno de datos empresarial

Contamos con experiencia comprobada en proyectos de Machine Learning, incluyendo modelos de crédito y reducción de falsos positivos. Nuestras soluciones de IA están diseñadas para generar valor tangible desde la implementación, con métricas claras de ROI y mejora operativa.

## Modelos de Negocio Inteligentes

- Scoring de leads y predicción de churn
- Segmentación avanzada de clientes
- Análisis de crédito y gestión de riesgo
- Optimización de precios dinámicos
- Pronósticos de demanda precisos





# Automatización & Hardware On-Premise/Edge



## Captura de Datos

Cámaras PoE, sensores IR y Bluetooth Low Energy instalados estratégicamente en sus instalaciones.



## Procesamiento Local

NVR/NAS con RAID y servidor edge con GPU ligera para procesamiento en tiempo real.



## Visualización y Alertas

Dashboards personalizados con alertas por email y WhatsApp. Integración SCADA/PLC.

Nuestras soluciones on-premise garantizan control total de sus datos, cumplimiento de normativas de privacidad y operación continua sin dependencia de conectividad a internet. Todos nuestros diseños incluyen SOPs de seguridad industrial y protocolos de recuperación ante desastres.



# Ciberseguridad, Datos y Producción de Cursos

## Ciberseguridad & Protección de Datos

- Auditoría de vulnerabilidades y pentesting
- Hardening de sistemas y servidores
- WAF (Web Application Firewall) y CDN
- Diseño seguro desde el origen
- Copias de seguridad y recuperación
- Políticas de acceso y autenticación
- SIEM ligero para monitoreo continuo
- Cumplimiento normativo (GDPR, CCPA)

## Producción de Cursos Full Service

- Diseño instruccional profesional
- Slides y guiones del presentador
- Actividades de dispersión normadas con breaks
- Evaluación diagnóstica y final
- Guías de ejercicios prácticos
- Rúbricas y listas de cotejo
- Integración con LMS
- Certificación (DC-3 en México cuando aplique)

La seguridad de su información y la capacitación de su equipo son pilares fundamentales para el éxito de cualquier transformación digital. Nuestros servicios garantizan protección integral y desarrollo de talento alineado con estándares internacionales.







# Paquetes por Fase de Crecimiento

Entendemos que cada organización tiene su propio ritmo de crecimiento y madurez digital. Por eso hemos estructurado nuestros servicios en tres fases progresivas que permiten comenzar con inversión accesible y escalar conforme su negocio evoluciona y sus necesidades se expanden.

Este modelo por fases elimina la barrera de entrada que tradicionalmente representa la transformación digital, permitiendo que organizaciones de cualquier tamaño accedan a tecnología de nivel empresarial. Cada fase está diseñada para generar valor inmediato mientras construye los cimientos para la siguiente etapa.



# Fase 1: Quick Launch

1

## Presencia Digital Inmediata

Landing page profesional con diseño responsivo y optimización para conversión.  
Lista para recibir visitantes en 7-10 días hábiles.

2

## Captura de Leads

Dos formularios estratégicos con tracking UTM, consentimiento normativo y conexión automática a su CRM seleccionado.

3

## Redes Sociales Activas

Perfiles de Instagram y Facebook optimizados con píxeles de seguimiento instalados y estrategia de contenido inicial.

4

## Analítica Básica

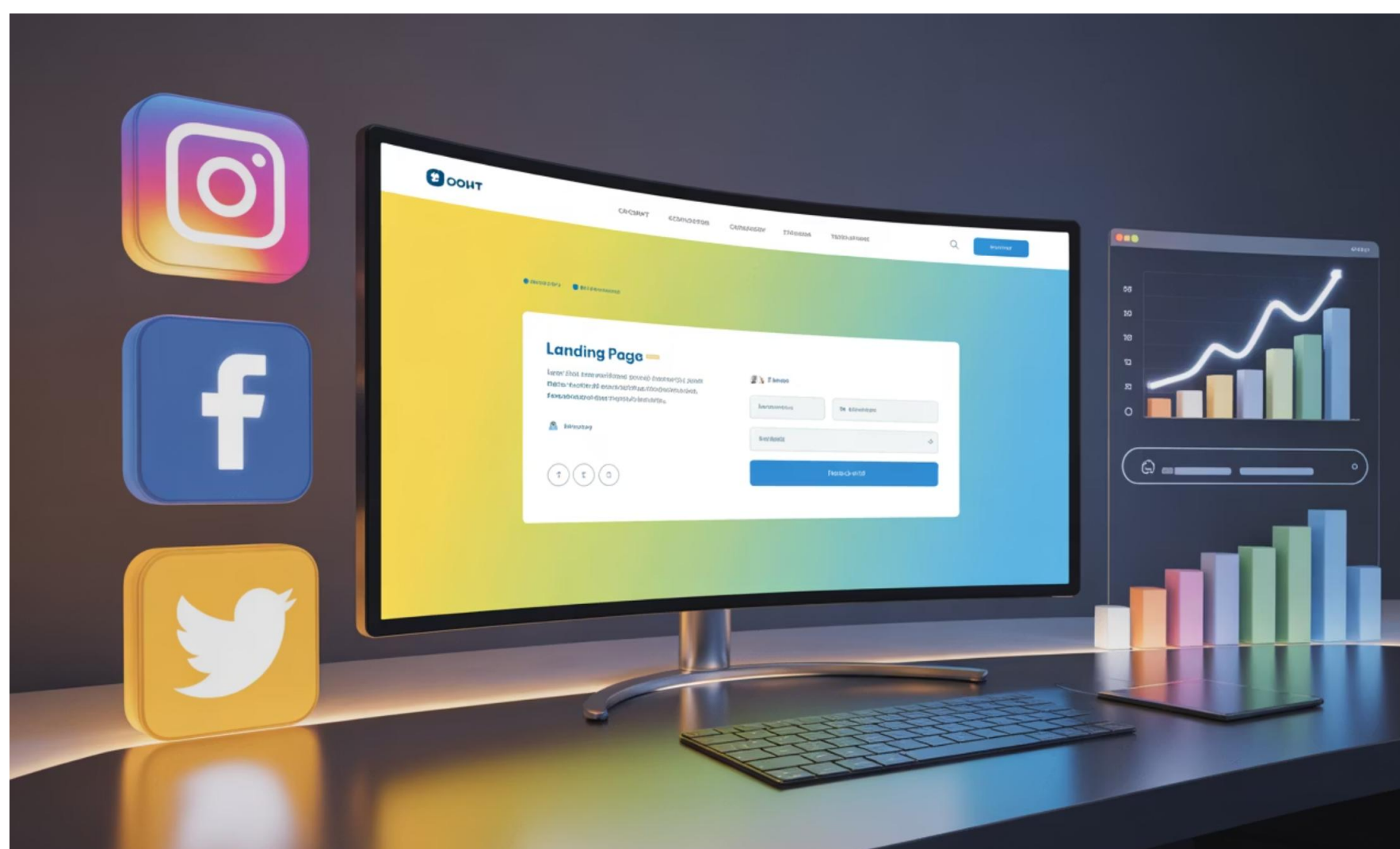
Dashboard de métricas clave: visitas, conversiones, fuentes de tráfico y comportamiento de usuarios.

## Inversión Inicial (Setup)

Pago único que incluye diseño, desarrollo, configuración completa e integración de todas las herramientas necesarias.

## Soporte Mensual

Mantenimiento, actualizaciones, soporte técnico, hosting premium y monitoreo de seguridad continuo.





# Fase 2: Growth

## Sitio Web Completo

5-8 secciones estratégicas, blog integrado, SEO on-page optimizado y arquitectura de información profesional.

## Generación de Leads

Un lead magnet de alto valor (ebook, guía, checklist) diseñado para capturar prospectos calificados.

## Publicidad Pagada

Dos campañas activas (Meta Ads y Google Ads) con optimización continua y retargeting estratégico.

## Automatizaciones

Secuencias de email y SMS personalizadas para nutrición de leads, bienvenida y recuperación de carritos.

## Inversión Inicial (Setup)

Incluye migración desde Fase 1, desarrollo completo, configuración de campañas y capacitación del equipo.

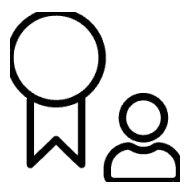
## Gestión Mensual

Optimización de campañas, creación de contenido, análisis de métricas y ajustes estratégicos continuos.





# Fase 3: Pro



## Portal de Membresías

Sistema completo de gestión de miembros con niveles de acceso, contenido exclusivo, foros de discusión y área privada personalizada.



## E-commerce Avanzado

Tienda en línea con gestión de inventario, múltiples pasarelas de pago, facturación automática y sistemas de envío integrados.



## Sistema de Reservas

Agendamiento en línea con sincronización de calendarios, recordatorios automáticos, gestión de capacidad y pagos adelantados.



## IA y Edge Computing

Modelos de Machine Learning personalizados, visión computacional, análisis predictivo y soluciones de hardware on-premise para máximo control.



## Reportes Avanzados

Business Intelligence personalizado con dashboards ejecutivos, análisis de cohortes, predicciones de comportamiento y KPIs en tiempo real.



## Integraciones Empresariales

Conexiones con ERP, sistemas contables, plataformas de envío, automatización industrial (SCADA/PLC) y cualquier herramienta crítica de su operación.

## Inversión de Proyecto

Desarrollo a medida según requerimientos específicos. Incluye análisis, diseño, desarrollo, implementación y capacitación completa.

## Soporte Enterprise

Soporte prioritario 24/7, mantenimiento preventivo, actualizaciones continuas, monitoreo avanzado y consultoría estratégica mensual.

Los rangos son referenciales para el mercado de organizaciones con/sin fines de lucro y PYMEs, ajustables según complejidad específica, integraciones requeridas y volumen de usuarios. Cada proyecto incluye análisis detallado previo para cotización precisa.



Hemos desarrollado paquetes específicos adaptados a las necesidades únicas de cada industria. Cada vertical comienza con implementación básica en Fase 1 y escala progresivamente hasta soluciones enterprise con IA y hardware especializado.

## Restaurantes & Food Service



**F1:** Landing con sistema de reservas y WhatsApp Business. Perfiles Instagram/Facebook con menú destacado y promociones.

**F2:** Predicción de demanda con ML, gestión de inventarios, retargeting de clientes frecuentes y programa de lealtad.

**F3:** Visión computacional para monitoreo de colas y aforo, NAS on-premise para video seguridad y análisis de patrones de consumo.

## Retail Local



**F1:** Landing de colección/catálogo, CRM con estrategias de recuperación de clientes inactivos (win-back campaigns).

**F2:** Inventario inteligente con forecasting ML, análisis RFM de clientes, audiencias lookalike para expansión de mercado.

**F3:** Sistema POS integrado, análisis de comportamiento en tienda con sensores, optimización de layout basada en datos.

## Servicios Profesionales



**F1:** Landing con agendamiento de consultas, formulario de diagnóstico inicial y seguimiento automatizado de prospectos.

**F2:** Scoring predictivo de leads, secuencias educativas de nutrición, portal de clientes con documentos seguros.

**F3:** Sistema de gestión de casos, automatización de flujos de trabajo, reportes personalizados y facturación integrada.

## Organizaciones sin Fines de Lucro



**F1:** Landing de membresías con inscripción en línea, CRM con pipeline (Nuevo → Calificado → Miembro Activo).

**F2:** Portal de miembros con contenido exclusivo, LMS con talleres de emprendimiento y cumplimiento normativo.

**F3:** Sistema completo de gestión de donadores, análisis predictivo de retención, eventos virtuales y certificaciones formales.



# Automatización de Marketing: Flujo Completo

Un ecosistema de marketing automatizado transforma cada visitante en oportunidad medible y cada lead en relación de valor. Nuestro enfoque integral conecta todos los puntos de contacto para crear experiencias coherentes que guían sistemáticamente a sus prospectos desde el descubrimiento hasta la conversión y fidelización.

Implementamos sistemas que funcionan 24/7, nutriendo leads mientras usted se enfoca en su negocio. Cada interacción es rastreada, cada comportamiento analizado, cada oportunidad capitalizada mediante inteligencia de datos y automatización estratégica.





# Arquitectura de Automatización de Marketing



## 1. Generación de Tráfico

Campañas en Instagram, Facebook y Google Ads optimizadas para su audiencia objetivo.



## 2. Landing Optimizada

Páginas de destino con oferta clara, propuesta de valor y llamados a la acción estratégicos.



## 3. Captura Inteligente

Formularios con tracking UTM completo y consentimiento normativo automatizado.



## 4. CRM Centralizado

Pipeline organizado con etiquetas automáticas por origen y comportamiento del lead.



## 5. Secuencias Automatizadas

Bienvenida inmediata, nutrición educativa de 14 días y mensajes de conversión personalizados.



## 6. Retargeting Estratégico

Impacto a leads comprometidos con mensajes específicos según su etapa en el funnel.



## 7. Onboarding Estructurado

Proceso de bienvenida que activa y compromete nuevos miembros o clientes.



## 8. Medición Continua

KPIs clave: CPL, tasa de conversión, CAC, LTV y ROI por canal.

- ❑ **Canales optimizados para mercado EE.UU.:** Instagram y Facebook son las plataformas principales para alcance general. WhatsApp Business tiene alta efectividad con audiencias latinas. Telegram tiene adopción limitada comparado con México. Ajustamos estrategia según demografía específica.



# Servicio de Producción de Cursos Full Service

Transformamos su conocimiento y experiencia en programas de capacitación profesionales, completos y efectivos. Desde el diseño pedagógico hasta la entrega certificada, manejamos cada aspecto de la producción de su curso, permitiéndole enfocarse en su expertise mientras nosotros nos encargamos de la metodología, diseño y tecnología.

Nuestros cursos cumplen con estándares internacionales de diseño instruccional, incorporan actividades de dispersión normadas con breaks adecuados, y están optimizados para maximizar retención y aplicación práctica del conocimiento. Cada elemento está diseñado para generar resultados medibles.



# Componentes del Servicio Full Service



## Guía Instruccional

Objetivos de aprendizaje SMART, mapa completo de módulos, secuencia didáctica y cronograma de actividades alineado con resultados.



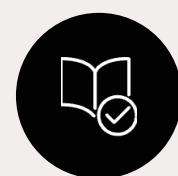
## Slides y Guión

Presentaciones visuales profesionales con guion completo del presentador, incluyendo diálogos sugeridos, timing y notas de facilitación.



## Actividades Normadas

Ejercicios de dispersión estructurados con breaks adecuados según normativas (NOM-035 en México, mejores prácticas internacionales).



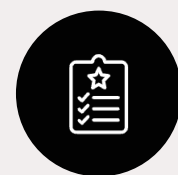
## Evaluaciones Completas

Diagnóstica inicial, formativas intermedias y final sumativa. Banco de reactivos con diversos niveles de dificultad y tipos de pregunta.



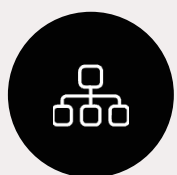
## Guías de Ejercicios

Actividades grupales diseñadas: role-playing, tableros kanban, estudios de caso, resolución colaborativa de problemas reales.



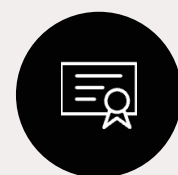
## Material del Instructor

Rúbricas de evaluación, listas de cotejo, guías de calificación, banco de evidencias y respuestas modelo para todas las actividades.



## Landing y Marketing

Página de promoción del curso con inscripción, un flyer profesional descargable y un video corto de presentación (30-60 segundos).



## LMS y Certificación

Carga completa a plataforma LMS (si aplica), configuración de tracking de progreso y emisión de certificados (DC-3 en México cuando corresponda).



# Información Requerida para Iniciar

## Contenido y Objetivos

- Objetivos de aprendizaje específicos
- Perfil detallado de la audiencia objetivo
- Conocimientos previos esperados
- Resultados medibles deseados
- Contexto de aplicación práctica

## Referencias y Materiales

- Bibliografía y fuentes autorizadas
- SOPs o procedimientos existentes
- Casos de estudio reales (opcional)
- Ejemplos de mejores prácticas

## Normativa y Cumplimiento

- Normativa aplicable (NOM, OSHA, ISO, etc.)
- Requisitos de certificación específicos
- Políticas internas de capacitación
- Estándares de industria relevantes

## Aspectos Operativos

- Branding (logo, colores, tipografías)
- Modalidad (presencial/virtual/e-learning)
- Duración objetivo del curso
- Métricas de éxito definidas
- Plataforma LMS (si existe)

Este checklist asegura que recopilamos toda la información necesaria desde el inicio, minimizando revisiones y garantizando que el curso final cumpla exactamente con sus expectativas y requisitos normativos.





# Paquetes de Producción de Cursos

		
<b>Express (1-2 horas)</b>	<b>Estándar (4-6 horas)</b>	<b>Pro (8-12 horas con LMS)</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Un módulo completo de contenido</li><li>• Presentación con guion del facilitador</li><li>• Una actividad práctica de aplicación</li><li>• Evaluación final con 10-15 reactivos</li><li>• Material básico del instructor</li></ul> <p>Ideal para talleres introductorios, sesiones de sensibilización o capacitaciones puntuales de equipos pequeños.</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>• 3-5 módulos estructurados</li><li>• Evaluación diagnóstica y final</li><li>• 3 actividades de dispersión diseñadas</li><li>• Kit completo del instructor con rúbricas</li><li>• Materiales impresos para participantes</li><li>• Guías de estudio independiente</li></ul> <p>Perfecto para capacitaciones técnicas, cursos de certificación interna o programas de desarrollo de habilidades específicas.</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>• 6-10 módulos con progresión pedagógica</li><li>• Banco extenso de ítems de evaluación</li><li>• Guías completas para ejercicios grupales</li><li>• Assets de marketing (landing, flyer, video)</li><li>• Carga completa a LMS con tracking</li><li>• Certificados oficiales (DC-3 cuando aplique)</li><li>• Soporte post-lanzamiento (30 días)</li></ul> <p>Diseñado para programas de capacitación corporativa, academias profesionales o cursos con requisito de certificación oficial.</p>



# Arquitecturas de Referencia

Transparencia técnica genera confianza. Compartimos con nuestros clientes las arquitecturas que implementamos para que comprendan exactamente cómo funcionan sus sistemas, qué tecnologías utilizamos y cómo cada componente contribuye al resultado final.

## Arquitectura Web + CRM

**Plataforma:** Webflow o WordPress (según necesidades de personalización)

**Captura:** Formularios con validación → Webhook seguro → CRM

**CRM:** HubSpot, Zoho CRM o GoHighLevel (según escala y presupuesto)

**Automatización:** Secuencias de email y SMS con segmentación avanzada

**Analítica:** Dashboard unificado con métricas de conversión en tiempo real

## Arquitectura On-Premise/Edge

**Captura:** Cámaras PoE + sensores IR/BLE con alimentación centralizada

**Almacenamiento:** NVR/NAS con RAID 5/6 para redundancia de datos

**Procesamiento:** Servidor edge con GPU ligera (NVIDIA Jetson/similar)

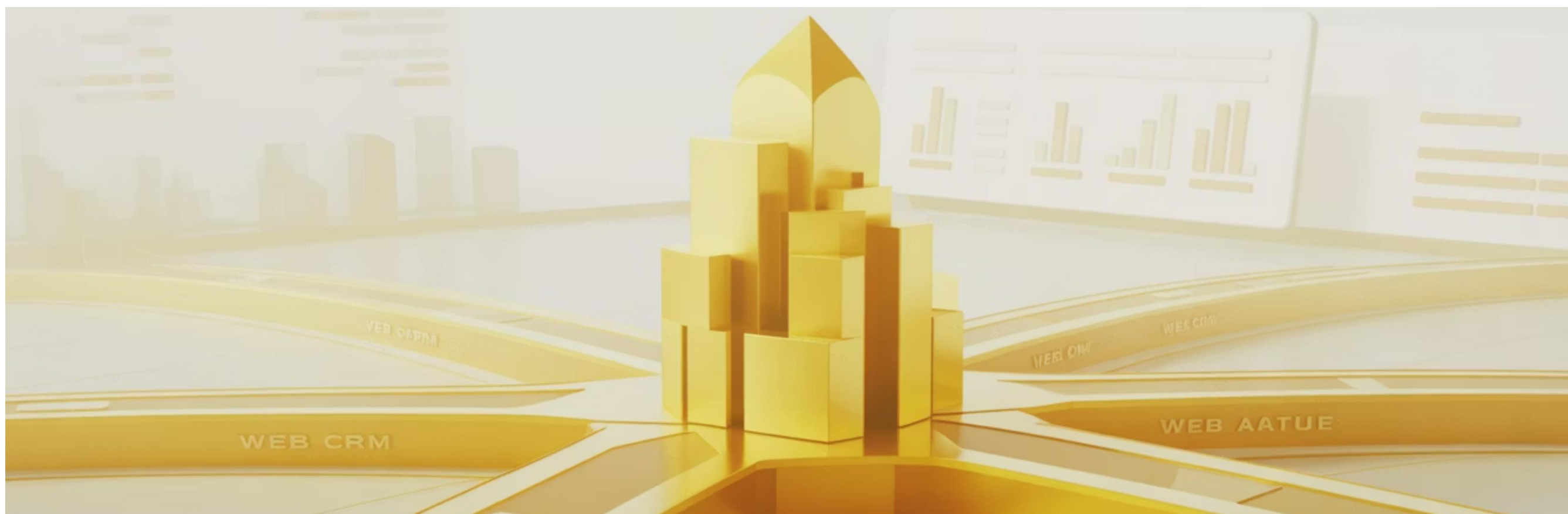
**Analítica:** Modelos de visión computacional y detección de eventos

**Alertas:** Sistema de notificaciones vía email, SMS y WhatsApp

**Visualización:** Dashboard de BI con reportes automáticos programados

**Integración:** Conexión opcional con SCADA/PLC para automatización industrial

Estas arquitecturas están alineadas con nuestros servicios formalizados de automatización industrial (SCADA/PLC), CCTV con analítica avanzada, sistemas UPS de respaldo y soluciones de almacenamiento empresarial. Cada diseño considera escalabilidad, seguridad y continuidad operativa.





# Programa de Partners

Expandimos nuestro alcance mediante colaboraciones estratégicas con contadores, consultores de negocios y asesores que desean ofrecer servicios tecnológicos de nivel empresarial a sus clientes sin necesidad de desarrollar capacidades técnicas internas. Nuestro programa de partners está diseñado para ser mutuamente beneficioso y sostenible.

## Modelo Referral

Reciba comisiones atractivas por cada cliente que nos refiera, sin necesidad de involucrarse en la entrega técnica.

- **15-20%** del valor total del setup inicial
- **10%** de las mensualidades recurrentes mientras el cliente permanezca activo
- Tracking transparente de referidos y comisiones
- Pagos puntuales cada 30 días
- Sin límite de referidos ni tope de ganancias

## Modelo White Label

Ofrezca nuestros servicios bajo su propia marca, manteniendo la relación directa con su cliente mientras nosotros operamos en segundo plano.

- Facturación directa a nombre de su empresa
- Soporte técnico invisible para sus clientes
- Materiales de marketing personalizados
- Capacitación en ventas y especificaciones técnicas
- Márgenes de reventa acordados previamente

## Bundles por Giro

Paquetes pre-configurados por industria que simplifican la venta y aceleran la implementación.

- **Restaurantes:** Matriz F1→F3 con reservas, predicción de demanda y visión computacional
- **Retail:** Landing, inventario inteligente, análisis RFM y optimización de layout
- **Servicios Profesionales:** Agendamiento, scoring de leads y portal de clientes
- **Organizaciones sin Fines de Lucro:** Membresías, portal educativo y gestión de donadores

Nuestro programa está especialmente diseñado para contadores y asesores financieros que mantienen relaciones de confianza de largo plazo con PYMEs y organizaciones sin fines de lucro, permitiéndoles agregar valor tecnológico a su oferta existente.





Seamless  
onboarding.  
limitless potential.

# Checklist para Iniciar Sin Fricción

Hemos refinado nuestro proceso de **onboarding** para **minimizar el tiempo de lanzamiento y eliminar bloqueos comunes**. Este checklist representa toda la información que necesitamos para comenzar su **proyecto de inmediato, sin demoras ni idas y vueltas innecesarias**.

## Identidad y Contenido

- Logo en formato vectorial (SVG, AI o EPS)
- Paleta de colores corporativos (códigos HEX)
- Tipografías oficiales de la marca
- Declaración de misión o propósito
- 3-5 beneficios clave de su oferta
- 3 preguntas frecuentes principales
- Llamado a la acción preferido

## Aspectos Legales

- Razón social completa
- Datos fiscales para facturación
- Aviso de privacidad (o lo creamos por usted)
- Política de cookies (si aplica)
- Términos y condiciones (si aplica)

## Accesos Técnicos

- Acceso al registrador de dominio (GoDaddy, Namecheap, etc.)
- Credenciales de DNS para configuración
- Acceso administrador a Instagram Business
- Acceso administrador a Facebook Business Manager
- Correo corporativo para notificaciones

## Configuración de CRM

- Nombre completo
- Email
- Teléfono (con código de país)
- Empresa/Organización
- Giro o industria
- Checkbox de consentimiento para comunicaciones
- Campos adicionales específicos de su negocio